

## تأثیرپذیری رفتار شهروندی سازمانی از جو حاکم بر سازمان (مطالعه موردی: دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان)

فرشاد ثامنی کیوانی<sup>۱\*</sup>

بهنام گیلانی نیا<sup>۲</sup>

حسن فتوحی فشمی<sup>۳</sup>

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۰۱/۳۰ تاریخ چاپ: ۱۳۹۹/۱۰/۳۰

### چکیده

هدف اصلی انجام تحقیق حاضر شناسایی جوسازمانی دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان و ارتباط آن با رفتار شهروندی کارکنان و اعضای هیات علمی این دانشگاه است. موضوع تحقیق در محدوده مدیریت منابع انسانی و رفتار سازمانی و مدیریت بازاریابی قرار دارد. حوزه نگرش این تحقیق بحث‌های حوزه رفتار شهروندی و جو سازمانی است. قلمرو مکانی تحقیق حاضر دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان است. فرایند انجام تحقیق حاضر از ابتدای سال ۱۳۹۷ آغاز گردید و داده‌های میدانی آن با استفاده از پرسشنامه در آبان و آذر ۱۳۹۷ جمع آوری گردید. این تحقیق نیز بر اساس هدف از نوع کاربردی است و از نظر روش گردآوری داده‌ها مطالعه توصیفی است و هدف آن تعیین وجود، میزان و نوع رابطه بین متغیرهای مورد آزمون است. این تحقیق اثبات نمود که بین جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد. یعنی جو سازمانی در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی دارد و با ارتقاء جو سازمانی، رفتار شهروندی سازمانی نیز ارتقاء می‌یابد.

### واژگان کلیدی

جوسازمانی، رفتار شهروندی سازمانی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان.

<sup>۱</sup> استادیار گروه مدیریت و حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد رودسر و املش، رودسر، ایران (\* نویسنده مسئول:

[farshadsameni@gmail.com](mailto:farshadsameni@gmail.com)

<sup>۲</sup> استادیار گروه مدیریت و حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد رودسر و املش، رودسر، ایران

<sup>۳</sup> دانش آموخته کارشناسی ارشد حسابداری، دانشگاه گیلان، رشت، گیلان، ایران

## ۱. مقدمه

محیط آموزش عالی به طور فزاینده‌ای رقابتی شده است و مؤسسات مجبورند برای جذب دانشجویان در بازاریابی ثبت نام رقابت کنند (مارینگ<sup>۱</sup>، ۲۰۰۶). همراه با رقابتی شدن دانشگاه‌ها در امر جذب دانشجو اعم از سطح ملی و بین‌المللی، بسیاری از دانشگاه‌های جهان در صدد برآمده‌اند تا سلاطین داوطلبان خود را شناسایی و بر اساس آن‌ها برای دانشگاه برنامه‌ریزی کنند. این موضوع با رشد و توسعه‌ی دانشگاه‌های جهان اهمیت قابل ملاحظه‌ای یافته است. دانشگاه‌های جهان برای جذب بیشتر دانشجویان از ابزارهایی نظیر بهره‌گیری از دانش مدیریت، تبلیغات و به کارگیری روش‌های پیشرفته‌ی بازاریابی استفاده می‌کنند. بیش از یک قرن است که تفکر غالب مدیریت بر این محور چرخیده و می‌چرخد که تمامی تلاش‌های سازمان باید در جهت بهبود مستمر باشد. تلاش برای بهبود عملکرد از روزهای اولیه شکل گیری رشتہ مدیریت به عنوان اصل خدشه ناپذیری بوده است که هر روز وارد مباحث جدیدتری می‌شود و حوزه‌های بیشتری را تسخیر می‌کند. در این فصل از تحقیق، محقق به طور خلاصه و با توجه به موضوع تحقیق، به بیان مساله اصلی پژوهش، ضرورت انجام تحقیق، فرضیه‌های تحقیق، اهداف اساسی از انجام تحقیق، روش تحقیق، روش‌های گردآوری اطلاعات پرداخته مطرح می‌گردد. بسیاری از سازمان‌های خدماتی و مالی علاقمند به حفظ روابط بلند مدت با مشتریان خود هستند تا بتوانند از تعمیق روابط خود با مشتریان مزایایی چون رفتار شهریورند سازمانی مشتریان را بدست آورند (چومویلایلک و باچر، ۲۰۱۶).

رفتار شهریورندی مشتریان<sup>۲</sup> اشاره به رفتارهای خیرخواهانه و اختیاری مشتریان دارد که به افزایش عملکرد سازمانی کمک می‌نماید (خی و همکاران، ۲۰۱۷). این مفهوم برگرفته از رفتار شهریورند سازمانی بوده که توجه بسیاری را به خود جلب نموده است (انگوین و همکاران، ۲۰۱۴). رفتار شهریورندی مشتریان در حقیقت اشاره به آندرسته از رفتارهایی دارد که ربطی به رفتارهای مرتبط با خرید مشتریان ندارد، این مفهوم بر رفتارهای فرانشی تاکید دارد که مشتریان را درگیر کمک‌های اختیاری به سازمان می‌نماید (خی و همکاران، ۲۰۱۷).

مطالعات صورت گرفته در این حوزه حاکی از آن هستند که رفتار شهریورندی مشتریان مشتمل بر دو بعد رفتارهای شهریورندی معطوف به سایر مشتریان<sup>۳</sup> و رفتار شهریورندی معطوف به سازمان<sup>۴</sup> می‌باشد (کورت و همکاران، ۲۰۱۴؛ ایی و همکاران، ۲۰۱۳؛ خی و همکاران، ۲۰۱۷). نتایج تحقیقات پیش حاکی از اتند که رفتارهای شهریورندی مشتریان بواسطه عواملی چون شهرت سازمان (بارتیکوسکی و همکاران، ۲۰۱۱)، نگرش به برنده و دلیستگی مکانی (زنگر و همکاران، ۲۰۱۴)، ارتباط با سایر مشتریان (ایی و همکاران، ۲۰۱۳)، تعهد مشتریان (ایی و همکاران، ۲۰۱۳؛ کورت و همکاران، ۲۰۱۴)، رضایتمندی مشتریان (آنزا و همکاران ۲۰۱۴؛ ایی و همکاران، ۲۰۱۳؛ مشتری مداری و کیفیت خدمات (انگوین و همکاران، ۲۰۱۴)؛ رفتار شهریورند سازمانی کارکنان (ایی و همکاران، ۲۰۱۳؛ تجربه برنده<sup>۵</sup> و کیفیت روابط برنده<sup>۶</sup> (خی و همکاران، ۲۰۱۷) ارتقاء می‌یابد. بررسی‌های فراتحلیلی در خصوص ارتباط بین رفتار شهریورندی سازمانی و عوامل اثرگذار بر آن نشان دهنده تأکید بر ۴ دسته عوامل زیر بوده است:

<sup>1</sup>. Maringe

<sup>2</sup>. customer citizenship behavior

<sup>3</sup>. customer citizenship behavior toward other customers

<sup>4</sup>. customer citizenship behavior toward the organization

<sup>5</sup>. Brand experience

<sup>6</sup>. Brand relationship quality

۱. ویژگی های فردی کارکنان
۲. ویژگی های شغلی
۳. ویژگی های سازمانی
۴. رفتارهای رهبری

در این میان جوسازمانی به عنوان یکی از ویژگی های سازمانی می تواند نقش موثری در بهبود رفتار شهروندی سازمانی داشته باشد. جو سازمانی مربوط به تعیین ویژگی های قابل اندازه گیری محیط کار است که بطور مستقیم توسط کسانی که در این محیط کار می کنند درک شده است و فرض می شود که روی انگیزش و رفتارشان تأثیر می گذارد. همچنین به عنوان منبعی موثر و بانفوذ جهت شکل دهی رفتار عمل می کند. ویژگی های زیر را برای جو سازمانی بر شمرده اند:

- یک برداشت جمعی کارکنان درباره ویژگی های خاص سازمان مثل اقتدار، اعتماد، انسجام، حمایت، تقدیر، نوآوری و عدالت؛

- برآیند تعامل اعضای یک سازمان؛

- پایه ای برای تفسیر شرایط؛

- تداعی کننده هنجارها و ارزشها و نگرشها راجع به فرهنگ سازمان؛

- منبع تأثیرگذار بر رفتار (گاردنر و همکاران، ۲۰۰۵)

هالپین و کرافت در تعریف جو سازمانی می گویند: ویژگی های درونی که یک سازمان را از سازمان دیگر تمایز ساخته و روی رفتار افراد آن تأثیر می گذارد، جو سازمانی نامیده می شود. این جو سازمانی به وسیله ادراکات کارکنان و توصیف های آنان از ویژگی های درونی سازمان سنجیده می شود. به نظر می رسد در اغلب سازمان ها و به طور خاص سازمان های آموزش عالی جوسازمانی مناسبی جهت تعامل و شکل مناسب رفتار سازمانی وجود ندارد. در این پژوهش تلاش خواهد شد تا نقش جوسازمانی براساس مدل هالپین و کرافت بر رفتار شهروندی اعضای هیات علمی و کارکنان دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان بررسی شود و رابطه آنها تبیین گردد.

## ۲. مبانی نظری و ادبیات پژوهش

در گذشته، محققان در مطالعات خود جهت بررسی رابطه ای بین رفتارهای شغلی و اثربخشی سازمانی، بیشتر به رفتارهای درون نقش<sup>۷</sup> توجه می کردند (وین داین<sup>۸</sup> و همکاران، ۱۹۹۴). این رفتار ناظر بر کارها، وظایف و مسئولیت های رسمی؛ مانند آنچه در شرح شغل آمده است، می باشد (ویلیامز و آندرسون<sup>۹</sup>، ۱۹۹۱). رفتارهای فرانقشی<sup>۱۰</sup>، به فعالیت های فی نفسه خودجوش و آگاهانه مربوط هستند (مانند کمک به دیگران) و به طور مستقیم یا صریح به وسیله ای سیستم رسمی پاداش<sup>۱۱</sup> سازمان پیش بینی نشده اند، اما کارایی سازمان را به عنوان یک کل افزایش می دهند (بیکر و کرنان<sup>۱۲</sup>، ۲۰۰۳). سازمان های موفق، کارکنای دارند که احساس مسئولیتی فراتر از آنچه که شغلشان برای آنها ایجاب می کنند، دارند و به نوعی وقت و

<sup>7</sup>. In-role behavior

<sup>8</sup>. Van Dayne

<sup>9</sup>. Williams & Anderson

<sup>10</sup>. Extra-role behavior

<sup>11</sup>. Formal reward system

<sup>12</sup>. Becker & kernan

انرژی بسیاری را صرف می کنند. چنین رفتارهایی نه لازم و نه تجویز گونه اند، بلکه گویای شرایط ایده ال انجام وظایف سازمانی است. بقا و پیشرفت هر سازمانی، در گرو رفتار اعضای آن به عنوان شهروندانی است که به همه ی جنبه های رفتارهای مثبت توجه نموده و آنها را رعایت می نمایند. به دلیل اهمیت به سزای چیزی که به وجود شهروندان خوب درون سازمان تعییر شده است، آگاهی یافتن از ماهیت و منشأ رفتار شهروند سازمانی، از جمله اولویت های تحقیق های سازمانی محسوب شده اند (ارگان، ۱۹۸۸ به نقل از یوسفی، ۱۳۸۸). رفتار شهروندی سازمانی، ابتدا در سال ۱۹۸۷ توسط کان و کتز<sup>۱۳</sup> به عنوان رفتارهای فرانچسی تعریف شد؛ اما پژوهش های اصلی درباره این مفهوم از ۲۴ سال قبل یعنی از زمانی که ارگان و بتمن، آن را با همین نام (رفتار شهروندی سازمانی) معرفی کردند آغاز شد. از آن زمان به بعد مطالعات زیادی درباره رفتار شهروندی سازمانی انجام شد که از مهمترین آنها می توان به پژوهش های کاتز ارگان، باباتو و جکس اشاره کرد که هر یک به عنوان منابع سایر پژوهش ها مورد استفاده قرار گرفته اند (آلیستر<sup>۱۴</sup>، ۱۹۹۱؛ بریگتمن و موران<sup>۱۵</sup>، ۱۹۹۹). همچنین امروز شرایط کاملاً متحول و حاکم بر سازمان ها، افزایش رقابت و لزوم اثربخشی آنها در چنین شرایطی، نیاز آنها را به نسلی ارزشمند از کارکنان آشکار می سازد، نسلی که از آنها به عنوان سربازان سازمانی یاد می شود (دیپاولا، تارت و هوی<sup>۱۶</sup>، ۲۰۰۵). بی تردید این کارکنان وجه ممیز سازمان های اثربخش از غیر اثربخش هستند (پوساکف، مکنزی، پین و باراک<sup>۱۷</sup>، ۲۰۰۰). کارکنانی که به پا فراتر نهادن از الزام های رسمی شغلی خود متمایل هستند. این اقدام های فراتر از الزام های شغلی، به «رفتار شهروند سازمانی» اشاره دارد که در سال های اخیر، کانون توجه بسیاری از محققان بوده است (موریسون<sup>۱۸</sup>، ۱۹۹۴)؛ بنابراین واژه شهروندی سازمانی اولین بار به وسیله ارگان و همکارانش در سال ۱۹۸۳ مطرح شد. توسعه این مفهوم از نوشتارهای برنارد در سال ۱۹۳۸ و در مورد تمايل به همکاری و مطالعات کتز در مورد عملکرد و رفتارهای خودجوش و نوآورانه در سال های ۱۹۶۴، ۱۹۶۶ و ۱۹۷۸ ناشی شده است (کاسترو<sup>۱۹</sup> و همکاران، ۲۰۰۴؛ کاناوسکی<sup>۲۰</sup> و ارگان، ۱۹۹۶). پوساکف (۱۹۹۷) بر این باور است که شهروندی خوب، تفکری است که تنوعی از رفتارهای کارکنان را شامل می شود که برخی از مصداق های آن عبارتند از: انجام وظایف جانبی؛ کمک رسانی داوطلبانه به سایر افراد در کارشان؛ توسعه حرفة ای در زمینه کاری خود؛ پیروی از مقررات سازمان حتی در مواردی که کسی بر او نظارت ندارد؛ تلاش در جهت ارتقاء و کمک به سازمان؛ حفظ نگرش مثبت و تحمل ناملایمات در کار (بولینو و تورنلی، ۲۰۰۳). ارگان (۱۹۸۸) رفتار شهروندی سازمانی را به عنوان رفتارهای تحت اختیار فرد تعریف کرده و بیان می کند که این دسته از رفتارها به طور صریح و مستقیم به وسیله سیستم های رسمی پاداش مورد توجه قرار نمی گیرد، ولی باعث ارتقاء اثربخشی کارکردهای سازمانی می گردد. واژه اختیاری بودن یانگر این است که این رفتارها، شامل رفتارهای مورد انتظار در نیازهای نقش و یا شرح شغل نیست و در تعهد استخدامی کارکنان قرار نگرفته است و کاملاً انتخابی می باشد و کوتاهی در آن هیچ گونه تنیجه را به دنبال ندارد. این رفتارها با حفظ و تقویت بافت روان شناختی و اجتماعی باعث انجام اموری می شوند که برای سازمان سودمند و کمک کننده می باشد و به خاطر مطالبات و تقاضای کاری انجام نمی شود.

<sup>13</sup>. Kahn & Katz<sup>14</sup>. Alister<sup>15</sup>. Brightman & moran<sup>16</sup>. Dipaola, Tarter & Hoy<sup>17</sup>. Podsakoff, Mackenzie, Paine & Bachrach<sup>18</sup>. Morrison<sup>19</sup>. Castro<sup>20</sup>. Konovsky

(اور گان، ۱۹۸۸). کاسترو و همکارانش نیز رفتارهای شهروندی سازمانی را گونه‌ای از رفتارهای غیرشخصی تعریف کرده اند که فراتر از تعاریف رسمی سازمان است و برای داشتن عملکردی اثربخش و موفقیت آمیز در سازمان مهم است (کاسترو و همکاران، ۲۰۰۴).

### فرضیات تحقیق

برای تدوین فرضیه‌های تحقیق با مراجعه به مدل هالپین و کرافت (۱۹۶۲)، هشت بعد اساسی جوسازمانی شناسایی و ارتباط آن با رفتار شهروندی مورد شناسایی قرار می‌گیرد. یکی از دلایل اصلی انتخاب این مدل در تحقیق کاربد و طراحی ابتدایی آن برای مراکز آموزشی بوده است.

فرضیه اصلی:

بین جو سازمانی و رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.

فرضیه‌های فرعی:

۱. بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۲. بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۳. بین وجود صمیمیت و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۴. بین وجود علاقمندی و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۵. بین وجود ملاحظه گری و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۶. بین فاصله گیری و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۷. بین نفوذ و پویایی و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.
۸. بین وجود تأکید بر تولید و ایجا رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد.

### مروجی بر مطالعات گذشته

چوی و همکاران (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان تجربه برنده، ویژگی‌های رفتاری برنده، پرسنلیز، کیفیت روابط و وفاداری با استفاده از حجم نمونه ۳۰۹ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده و شخصیت برنده تأثیر معناداری بر پرسنلیز برنده دارند همچنین تجربه برنده و شخصیت برنده به صورت غیر مستقیم بر وفاداری و کیفیت روابط با برنده تأثیرگذار هستند. کیفیت روابط برنده نیز بر وفاداری به برنده تأثیرگذار است.

یاسینی و همکاران (۱۳۹۰) در تحقیقی با عنوان «نقش سبک رهبری توزیعی مدیران بر عملکرد شغلی معلمان مدارس متوسطه شهر مهران» دریافتند که سبک رهبری توزیعی رابطه معنادار با عملکرد شغلی معلمان دارد و همچنین رهبری توزیعی ارتباط مثبت و معنادار با تعهد سازمانی نیز دارد.

کانگ و همکاران (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان بررسی تأثیر تجربه برنده بر دلستگی به برنده، دانش برنده و اعتماد به برنده با استفاده از حجم نمونه ۴۵۰ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه عاطفی، رفتاری، احساسی و روشنفکرانه برنده تأثیر معناداری بر دلستگی به برنده، دانش برنده و همچنین اعتماد به برنده دارد. خی و همکاران (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان تأثیر تجربه برنده بر رفتار شهروندی مشتریان با میانجی کیفیت روابط برنده با استفاده از حجم نمونه ۴۰۰ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از اند که ابعاد رفتاری، احساسی، روشنفکرانه و عاطفی برنده تأثیر معناداری بر کیفیت روابط برنده تأثیر معناداری بر رفتار شهروندی مشتریان دارد.

ژانگ و چن (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان تأثیر ویژگی‌های وب سایت و مشارکت مشتریان در رفتارهای شهروندی با میانجی گری تجربه مجازی با استفاده از حجم نمونه ۳۲۰ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که ویژگی‌های وب سایت تأثیر معناداری بر تجربه مجازی مشتریان دارد. تجربه مجازی مشتریان تأثیر معناداری بر رفتار شهروندی مشتریان دارد.

در مطالعه‌ای که تحت عنوان «تأثیر بازاریابی داخلی بر اثربخشی کار گروهی در آموزش عالی» که توسط علی نصرافهانی و همکاران در سال ۱۳۹۱ در دانشگاه اصفهان انجام گردید آنها به این نتیجه رسیدند که قیمت، محصولات داخلی، ارتباط و محیط داخلی، هر یک به تنهایی، رابطه مستقیم با اثربخشی کار گروهی دارند. نتایج معادلات ساختاری نشان داد که بازاریابی داخلی و مؤلفه‌های آن، تأثیر مثبت و معنادار بر اثربخشی کار گروهی دارد.

وو و همکاران (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان رفتارهای شهروند مشتریان: با توجه به نقش کیفیت روابط، هویت یابی و ویژگی‌های خدمات با استفاده از حجم نمونه ۵۶۰ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از اند که فیت روابط، هویت یابی و ویژگی‌های خدمات تأثیر معناداری بر رفتارهای شهروندی مشتریان دارد.

یحیی زاده فر و همکاران (۱۳۹۱) در تحقیقی با عنوان «بررسی تأثیر گرایش به بازاریابی داخلی و رفتار شهروند سازمانی بر عملکرد سازمانی در دانشگاه مازندران» که بر روی یازده دانشکده فعال در دانشگاه مازندران انجام دادند به این نتیجه رسیدند که گرایش به بازاریابی داخلی بر عملکرد و رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه مازندران تأثیر مثبت و معنی داری دارد. همچنین رفتار شهروندی سازمانی بر عملکرد سازمانی در دانشگاه مازندران تأثیر مثبت و معنی داری دارد.

نتایج حاصل از خروجی تجزیه و تحلیل داده‌های مطالعه‌ای که تحت عنوان «اثر بازاریابی داخلی بر مشتری مداری در صنعت بیمه» که توسط محمد رضا عباسی و صبور صالحی که در سال ۱۳۹۰ انجام گرفت نشان داد که اجرای برنامه‌های بازاریابی داخلی در قالب مدیریت منابع انسانی بر کارکنان به عنوان مشتریان داخلی در شرکت‌های بیمه در جهت جذب و نگهداری آنها و بر رضایتمندی کارکنان از شغلشان تأثیر بسزائی دارد. علاوه بر آن کارکنان در صورتی می‌توانند به مشتریان بیرونی سازمان خدمات مطلوب ارائه دهند که از طرف شرکت به عنوان مشتریان داخلی به آنها نگریسته شود. همچنین آمار بدست آمده در تحقیق حاضر نشان می‌دهد که ایجاد شرایطی که در آن رضایت شغلی کارکنان افزایش یابد می‌تواند نقش عمده‌ای در اثربخشی روش‌های بازاریابی داخلی بر رفتار مشتری مدارانه کارمندان داشته باشد که از

جمله این شرایط می توان به مشارکت کارکنان در تصمیم گیری های مهم سازمان و روشن کردن اهداف سازمان برای آنها اشاره کرد.

سید نقوی و همکارانش در سال ۱۳۸۷ در پژوهش خود بیان کردند که رابطه مثبت و معناداری بین سبک رهبری تحولی و رفتار شهروندی سازمانی وجود دارد.

چوپترا و مولینو (۲۰۱۷) در پژوهش خود با عنوان شخصیت مسئولیت پذیری و فعال برنده: در روابط خود با تجربه برنده و ابعاد روابط کلیدی با استفاده از حجم نمونه ۳۳۹ نفری از مشتریان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده در ابعاد احساسی، رفتاری، روشنگرکاره و عاطفی تأثیر معناداری بر برنده مسئولیت پذیر و فعال دارد. برنده مسئولیت پذیر و فعال تأثیر معناداری بر رضایتمندی، اعتماد و وفاداری به برنده مشتریان دارد. تجربه برنده به صورت غیرمستقیم بر رضایتمندی، وفاداری و اعتماد مشتریان تأثیرگذار است.

سید جوادین و همکاران (۱۳۸۶) در مطالعه خود تحت عنوان «بررسی تاثیر اقدامات بازاریابی داخلی بر رفتارهای شهروندی سازمانی و کیفیت خدمات» به این نتیجه رسیدند که اقدامات بازاریابی داخلی در شرکت ملی گاز ایران توانسته است بر طبق یک مدل مفهومی (تحلیل مسیر) رفتارهای شهروندی سازمانی کارکنان و در نهایت، کیفیت خدمات را افزایش دهد.

خان و همکاران (۲۰۱۶) در پژوهش خود با عنوان نقش در گیری برنده و تجربه برنده در بانکداری الکترونیک، بر این باورند که هدف اصلی تعیین تأثیر در گیری برنده، تجربه برنده با رضایت و وفاداری به برنده می‌باشد. محققین با استفاده از حجم نمونه ۴۱۲ نفری از کارکنان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آن است که در گیری برنده، تجربه برنده تأثیر معناداری بر رضایت مشتری دارد. همچنین در گیری برنده و تجربه برنده تأثیر معناداری بر وفاداری به برنده دارد. رضایت برنده نیز تأثیر معناداری بر وفاداری به برنده دارد.

بارنز و همکاران (۲۰۱۴) در پژوهش خود با عنوان تجربه برنده مقصد و رفتار بازدیدکنندگان بر این باورند که هدف اصلی پژوهش تأثیر تجربه برنده بر رفتار بازدیدکنندگان در حوزه توریسم می‌باشد. محققین با استفاده از حجم نمونه ۳۶۰ نفری از بازدیدگان مکان‌های تفریحی، به آزمون فرضیات پژوهش پرداختند و بافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده با زیر مؤلفه‌های روشنگری، رفتاری، عاطفی و هیجانی تأثیر معناداری بر رضایتمندی و تبلیغات شفاهی مشتریان گذارد است.

کاظمینی (۱۳۸۹) به بررسی اثرات بازاریابی داخلی بر رفتارهای شهروندی سازمانی و ارتباط آن با کیفیت خدمات در شب بانک سامان پرداخت و به این نتیجه رسید که فعالیت‌های بازاریابی داخلی بر بروز رفتارهای شهروندی سازمانی از سوی کارکنان تأثیر مثبت دارد.

والترز و همکاران (۲۰۱۳) در پژوهش خود با عنوان تأثیر تجربه برنده بر رضایتمندی و وفاداری مشتریان، بر این باور است که هدف اصلی پژوهش شناسایی تأثیر تجربه برنده مشتریان بر افزایش رضایتمندی و وفاداری مشتریان است. محققین با استفاده از حجم نمونه ۵۷ نفری از آزمودنی‌ها به تبیین فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده تأثیر معناداری بر شخصیت برنده و وفاداری مشتریان داشته است. همچنین شخصیت برنده تأثیر معناداری بر وفاداری به برنده دارد. تجربه برنده در بعدی دیگر، تأثیر غیرمستقیم و معناداری بر وفاداری و رضایتمندی مشتریان نیز دارد.

فرزنده اصل (۱۳۹۱) در پژوهش خود با عنوان بررسی رابطه بین تجربه برنده و وفاداری به برنده با اثر مداخله‌گری شخصیت برنده، اعتماد به برنده و رضایت مشتری (مورد مطالعه: مشتریان بانک ملت استان آذربایجان غربی) با استفاده از حجم نمونه

۳۸۴ نفری از پاسخگویان به آزمون فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده تأثیر مثبت و معناداری بر وفاداری به برنده دارد. علاوه بر آن تأثیر مثبت و معنادار تجربه برنده بر شخصیت برنده، اعتماد به برنده و رضایت مشتری نیز تأیید شد؛ و تأثیر مثبت و معنادار شخصیت برنده بر وفاداری به برنده و اعتماد به برنده نیز مشاهده شد. علاوه بر این تأثیر مثبت و معنادار اعتماد به برنده بر وفاداری به برنده و رضایت مشتری نیز تأیید شد در نهایت تأثیر مستقیم و معنادار رضایت مشتری بر وفاداری به برنده مشاهده شد. از دیگر یافته‌های پژوهش اینکه، تأثیر مداخله گری شخصیت برنده بر روی رابطه تجربه برنده بر روی وفاداری به برنده اثر مداخله گری اعتماد به برنده و رضایت مشتری بیشتر است.

براکس و همکاران (۲۰۰۹) در پژوهش خود با عنوان تجربه برنده جیست چگونه اندازه گیری می‌شود و چه تأثیری بر وفاداری مشتریان دارد؟ بر این باورند که هدف اصلی پژوهش شناسایی ابعاد تجربه برنده بوده و تجربه آن بر روی وفاداری مشتریان در وهله دوم حائز اهمیت است. محققین با استفاده از حجم نمونه ۲۶۷ نفری فرضیات پژوهش را مورد بررسی قرار دادند. یافته‌های پژوهش حاکی از آنند که تجربه برنده از زیر مؤلفه‌های روشنگری، رفتاری، عاطفی و هیجانی تشکیل شده است. همچنین تجربه برنده تاییر معنادار مستقیم و غیرمستقیمی بر رضایتمندی و وفاداری مشتریان گذارده است.

رئیسی فر و همکاران (۱۳۹۲) در پژوهش خود با عنوان بررسی تأثیر تجربیات برنده بر تمایل به پرداخت بالاتر، هدف اصلی پژوهش را تأثیر تجربه برنده مشتریان بر واکنش‌های رفتاری مشتریان عنوان نمودند. محققین با استفاده از حجم نمونه ۳۸۵ نفری از آزمودنی‌ها به تبیین فرضیات پژوهش پرداخته و یافته‌ها حاکی از آنند که تجربه برنده تأثیر معنادار بر اعتبار برنده، نگرش به برنده گذارده و از مسیرهای مذکور به صورت غیرمستقیم برتمایل به به پرداخت بالاتر و ارزش ویژه برنده تأثیر گذار است.

### ۳. روش‌شناسی پژوهش

از آن جا که تحقیقات کاربردی تحقیقاتی هستند که هدف آن پژوهش‌ها، بررسی کاربرد عملی دانش‌ها هستند (سرمهد، ۱۳۸۳). این تحقیق نیز بر اساس هدف از نوع کاربردی است و از نظر روش گردآوری داده‌ها مطالعه توصیفی است و هدف آن تعیین وجود، میزان و نوع رابطه بین متغیرهای مورد آزمون است. همچنین در پژوهش حاضر از نرم‌افزارهای اکسل و اس پی اس استفاده می‌شود. جامعه آماری تحقیق حاضر اعضای هیئت علمی و کارکنان دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان هستند. بر اساس جدول مورگان (۱۹۷۸) تعداد ۱۴۳ نفر حجم نمونه (S) انتخاب شدند (۱۰۲ نفر اعضای هیئت علمی و ۴۱ نفر از کارمندان دانشگاه). به دلیل اینکه ممکن بود برخی پرسشنامه‌ها بازگردانده نشود، تعداد ۱۶۰ پرسشنامه توزیع و با جمع آوری ۱۴۳ پرسشنامه (رسیدن به تعداد مورد نظر) فرایند جمع آوری پرسشنامه‌ها قطع گردید.

قابلیت اعتماد یا پایایی و همچنین اعتبار یا روایی یک پرسشنامه یا ابزار اندازه گیری، از موضوعات بسیار مهم در امر جمع آوری اطلاعات و مشاهدات می‌باشد و لازم است با روش‌های آماری اثبات شود که پرسشنامه استفاده شده در پایان نامه ما پایا و روا است. مفهوم اعتماد (روایی) به این سوال پاسخ می‌دهد که ابزار اندازه گیری تا چه حد خصیصه مورد نظر را می‌سنجد. بدون آگاهی از اعتبار ابزار اندازه گیری نمی‌توان به دقت داده‌های حاصل از آن اطمینان داشت. ابزار اندازه گیری ممکن است برای اندازه گیری یک خصیصه ویژه دارای اعتبار باشد، در حالی که برای سنجش همان خصیصه بر روی جامعه دیگر از هیچ گونه اعتباری برخوردار نباشد. این پژوهش از نظرات متخصصان دانشگاهی و مدیران ارشد بانک‌ها در طراحی سؤالات این پرسشنامه استفاده نموده است؛ بنابراین روایی آن مورد تأیید آنان قرار گرفته است.

قابلیت اعتماد که واژه هایی مانند پایایی، ثبات و اعتبار برای آن به کار بردۀ می شود. یکی از ویژگی های ابزار اندازه گیری (پرسشنامه یا مصاحبه یا سایر آزمون های علوم اجتماعی) است. مفهوم یاد شده با این امر سروکار دارد که ابزار اندازه گیری در شرایط یکسان تا چه اندازه نتایج یکسانی به دست می دهد. از جمله تعریف هایی که برای قابلیت اعتماد ارائه شده است می توان به تعریف ارائه شده توسط ایبل و فریسبی (۱۹۸۹) اشاره کرد: «همبستگی میان یک مجموعه از نمرات و مجموعه دیگری از نمرات در یک آزمون معادل که به صورت مستقل بر یک گروه آزمودنی به دست آمده است». با توجه به این امر معمولاً دامنه ضریب قابلیت از صفر (عدم ارتباط) تا ۱+ (ارتباط کامل) است. ضریب قابلیت اعتماد نشانگر آن است که تا چه اندازه ابزار اندازه گیری ویژگی های با ثبات آزمودنی و یا ویژگی های متغیر و موقعی وی را می سنجد. یکی از روش های محاسبه قابلیت اعتماد استفاده از فرمول کرونباخ است. این روش برای محاسبه هماهنگی درونی ابزار اندازه گیری از جمله پرسشنامه ها یا آزمون هایی که خصیصه های مختلف را اندازه گیری می کند بکار می رود. در این گونه ابزارها، پاسخ هر سوال می تواند مقادیر عددی مختلف را اختیار کند. مقدار صفر این ضریب نشان دهنده عدم قابلیت اعتماد و ۱+ نشان دهنده قابلیت اعتماد کامل است. روش آلفای کرونباخ برای سوالات پرسشنامه با گزینه های دو ارزشی صفر و یک و همچنین برای گزینه های چند ارزشی طیف لیکرت مورد استفاده قرار می گیرد. این تحقیق از سوالات پرسشنامه ای پنج گزینه ای از نوع لیکرت استفاده نموده است و به منظور سنجش اعتبار آن از ضریب آلفا کرونباخ استفاده کرد. پژوهش های همبستگی شامل کلیه پژوهش هایی است که در آن ها تلاش می شود رابطه متغیرهای مختلف با استفاده از ضریب همبستگی کشف و تعیین شود. این ضریب شاخص دقیقی است که با محاسبه آن می توان نشان داد که یک متغیر تا چه اندازه با متغیرهای دیگر پیوند دارد و می توان برای همبستگی (مثبت یا منفی) میزان و مقدار آن را محاسبه کرد. پس از جمع آوری اطلاعات مربوط از نرم افزار صفحه گسترده اکسل جهت طبقه بندي اطلاعات و محاسبه متغیرها استفاده گردید و در نهایت اطلاعات حاصل با استفاده از نرم افزار اس پی اس اس مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. به منظور تجزیه و تحلیل داده های آماری بدست آمده از پرسشنامه های به دست آمده از روش های آماری توصیفی و استنباطی استفاده می شود.

#### ۴. یافته های پژوهش

این پژوهش شامل یک فرضیه اصلی و هشت فرضیه فرعی می باشد که به منظور آزمون آنها از آزمون های همبستگی پرسون استفاده گردیده است.

#### آزمون فرضیه فرعی اول

فرضیه فرعی اول به بررسی رابطه بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی می پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می شود.

$H_0$ : بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

$$\text{نقطه ادعا: } H_0: \rho = 0$$

$$\text{ادعا: } H_1: \rho \neq 0$$

برای بررسی این فرضیه از سوالات ۱ تا ۴ پرسشنامه برای بعد روحیه گری و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پیرسون برای فرضیه اول

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
همبستگی	۰/۳۸۲ ***
فرضیه ای	سطح
فرعی اول	معناداری
حجم نمونه	۱۴۳

جدول بالا نشان می‌دهد که همبستگی بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی برابر با ۰,۳۸۲ می‌باشد و با توجه به سطح معناداری برآورده شده که برابر ۰/۰۰۰ می‌باشد و در سطح اطمینان ۹۵/۰ درصد می‌توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می‌گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می‌شود. درنتیجه بین وجود روحیه گروهی و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد. یعنی بعد روحیه در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی دارد و با بالا رفتن روحیه کارکنان و اعضای هیئت علمی، رفتار شهروندی سازمانی نیز ارتقاء می‌یابد. بعنوان مثال افزایش روحیه گروهی می‌تواند همراه با افزایش صمیمت و علاقمندی کارکنان شود و بهبود دریک مولفه، موجب بهبود سه مولفه شود.

### آزمون فرضیه فرعی دوم

فرضیه دوم به بررسی رابطه بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی می‌پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه‌های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می‌شود.

$H_0$ : بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا:  $H_0: \rho = 0$

ادعا:  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سوالات ۵ تا ۸ پرسشنامه برای بعد پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پیرسون برای فرضیه دوم

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
همبستگی	-۰/۱۷۴ **
فرضیه ای	فرعی
دوام	پرهیز از مزاحمت سطح معناداری
حجم نمونه	۱۴۳

جدول بالا نشان می دهد که همبستگی بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی برابر با  $0/000$ - می باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/000$  می باشد و در سطح اطمینان  $0/95$  درصد می توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می شود. درنتیجه بین وجود پرهیز از مزاحمت توسط مدیران و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی رابطه معنادار وجود دارد اما این رابطه رابطه منفی بوده یعنی به هر میزان پرهیزان از مزاحمت در بین کارکنان کمتر باشد به همان میزان رفشار شهروندی سازمانی نیز بیشتر خواهد بود. مزاحمت به وضعیتی اشاره می کند که در آن کارکنان احساس می کنند که طرز اداره سازمان، مشکلاتی برای آنها به وجود می آورد. مدیر، کاغذبازی، شرایط کمیته‌ای، وظایف راهوار و دیگر درخواست هایی که در مسئولیت های کارکنان مداخله می کنند که به نظر کارکنان مشغله های غیرضروری هستند به آنان تحمیل می نماید.

### آزمون فرضیه فرعی سوم

فرضیه فرعی سوم به بررسی رابطه بین وجود صمیمیت و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی می پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می شود.

$H_0$ : بین وجود صمیمیت و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین وجود صمیمیت و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho = 0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از ۹ تا ۱۲ پرسشنامه برای وجود صمیمیت و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفشار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پیرسون برای فرضیه سوم

متغیر	رفشار شهروندی سازمانی
فرضیه	همبستگی
فرضیه سوم	سطح معناداری
ادعا	وجود صمیمیت
	حجم نمونه

جدول بالا نشان می دهد که همبستگی بین وجود صمیمیت و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی برابر با  $0/279$  می باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/000$  می باشد و در سطح اطمینان  $0/95$  درصد می توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می شود. در نتیجه بین وجود صمیمیت و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد. از اینرو وجود صمیمیت در بین کارکنان و اعضای هیئت علمی باعث ایجاد و ارتقاء رفشار شهروندی سازمانی خواهد شد.

### آزمون فرضیه فرعی چهارم

فرضیه فرعی چهارم به بررسی رابطه بین وجود علاقمندی و ایجاد رفشار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد می پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می شود.

$H_0$ : بین وجود علاقمندی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

$H_1$ : بین وجود علاقمندی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho = 0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سؤالات ۱۳ تا ۱۶ پرسشنامه برای وجود علاقمندی و سوالات ۱ تا ۱۶ رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پرسون برای فرضیه چهارم

متغیر		رفتارشهروندی سازمانی	
فرضیه‌ی فرعی	همبستگی	۰/۳۲۳**	۰/۳۲۳**
علاقمندی	سطح معناداری	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰
چهارم	تعداد	۱۴۳	۱۴۳

جدول بالا نشان می‌دهد که همبستگی بین وجود علاقمندی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی برابر با ۰/۳۲۳ می‌باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر ۰/۰۰۰ می‌باشد و در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می‌گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می‌شود. درنتیجه بین وجود علاقمندی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد. یعنی وجود علاوه مندی در بین کارکنان و اعضای هیئت علمی منجر به افزایش و بالا رفتن رفتار شهروندی سازمانی آنها می‌شود.

#### آزمون فرضیه فرعی پنجم

فرضیه پنجم به بررسی رابطه بین وجود ملاحظه گری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد می‌پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه‌های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می‌شود.

$H_0$ : بین وجود ملاحظه گری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین وجود ملاحظه گری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho = 0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سؤالات ۱۷ تا ۲۰ پرسشنامه برای ملاحظه گری و سوالات ۱ تا ۱۶ رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پرسون برای فرضیه‌ی پنجم

متغیر		رفتار شهروندی سازمانی	
فرضیه‌ی فرعی پنجم	همبستگی	۰/۱۲۶	۰/۱۲۶
ملاحظه گری	سطح معناداری	۰/۰۷۵	۰/۰۷۵
حجم نمونه	حجم نمونه	۱۴۳	۱۴۳

جدول بالا نشان می‌دهد که همبستگی بین وجود ملاحظه گری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی برابر با  $0/195$  می‌باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/126$  می‌باشد و در سطح اطمینان  $95/0$  درصد می‌توان ادعا کرد که فرض صفر پذیرفته شده و نقیض آن رد می‌گردد، یعنی فرض  $H_1$  رد می‌شود. درنتیجه بین وجود ملاحظه گری و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه داشته اما این رابطه با توجه به بالا بودن مقدار سطح معناداری (بیشتر از  $0/05$ ) معنادار نمی‌باشد. یعنی ملاحظه گری در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی ندارد.

### آزمون فرضیه فرعی ششم

فرضیه ششم به بررسی رابطه بین فاصله گیری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی می‌پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه‌های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می‌شود.

$H_0$ : بین فاصله گیری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین فاصله گیری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho=0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سوالات ۲۱ و ۲۴ پرسشنامه برای بعد فاصله گیری و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پیرسون برای فرضیه‌ی ششم

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
فرضیه‌ی فرعی	همبستگی
فرضیه‌ی فرعی	فاصله گیری
متغیر	سطح معناداری
ششم	۰/۰۵
متغیر	۰/۳۰۵
حجم نمونه	۱۴۳

جدول بالا نشان می‌دهد که همبستگی بین فاصله گیری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی برابر با  $0/305$  می‌باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/05$  می‌باشد و در سطح اطمینان  $95/0$  درصد می‌توان ادعا کرد که فرض صفر پذیرفته شده و نقیض آن تأیید می‌گردد، یعنی فرض  $H_1$  رد می‌شود. درنتیجه بین فاصله گیری و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

### آزمون فرضیه فرعی هفتم

فرضیه فرعی هفتم به بررسی رابطه بین نفوذ و پویایی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی می‌پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه‌های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می‌شود.

$H_0$ : بین نفوذ و پویایی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین نفوذ و پویایی و ایجاد رفتارشهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho=0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سوالات ۲۵ و ۲۸ پرسشنامه برای بعد نفوذ و پویایی و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پرسون برای فرضیه‌ی ششم

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
همبستگی	-۰/۱۴۷**
نفوذ و پویایی	۰/۰۰۰
سطح معناداری	۰/۹۵
هفتم	۱۴۳
حجم نمونه	

جدول بالا نشان می‌دهد که همبستگی بین نفوذ و پویایی و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی برابر با -۰/۱۴۷ می‌باشد و با توجه به سطح معناداری برآورده شده که برابر ۰/۰۰۰ می‌باشد و در سطح اطمینان ۰/۹۵ درصد می‌توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می‌گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می‌شود. درنتیجه بین نفوذ و پویایی و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معنادار وجود دارد اما این رابطه منفی است یعنی ظاهر به کار و به عبارتی نفوذ و پویایی در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی دارد و با کاهش نفوذ و پویایی، رفتار شهروندی سازمانی افزایش خواهد یافت. نفوذ و پویایی به رفتار پویا و پرتلایش مدیران برای رهبری گروه و ایجاد انگیزه در افراد از طریق نفوذ در آنها اشاره می‌کند. مدیر از طریق نمونه قرار دادن خود در صدد به حرکت درآوردن سازمان بر می‌آید.

### آزمون فرضیه فرعی هشتم

فرضیه فرعی هشتم به بررسی رابطه بین وجود تاکید بر تولید و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی می‌پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه‌های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می‌شود.

$H_0$ : بین وجود تاکید بر تولید و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : بین وجود تاکید بر تولید و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $H_0: \rho = 0$

ادعا  $H_1: \rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سوالات ۲۹ و ۳۲ پرسشنامه برای وجود تاکید بر تولید و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پرسون برای فرضیه‌ی ششم

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
همبستگی	۰/۲۲۴
سطح معناداری	۰/۰۰۰
هشتم	۱۴۳
حجم نمونه	

جدول بالا نشان می دهد که همبستگی بین وجود تاکید بر تولید و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی برابر با  $0/224$  می باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/000$  می باشد و در سطح اطمینان  $95/0$  درصد می توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می شود. درنتیجه بین وجود تاکید بر تولید و ایجاد رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

### آزمون فرضیه اصلی پژوهش

فرضیه اصلی به بررسی رابطه جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی می پردازد که به منظور آزمون، این فرضیه به صورت فرضیه های آماری،  $H_1$  (نشان دهنده ادعا) و  $H_0$  (نشان دهنده نقیض ادعا) تبدیل می شود.

$H_0$ : جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود ندارد.

$H_1$ : جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد.

نقیض ادعا  $\rho = 0$

ادعا  $\rho \neq 0$

برای بررسی این فرضیه از سؤالات ۱ تا ۳۲ پرسشنامه برای جو سازمانی و سوالات ۱ تا ۱۶ برای رفتار شهروندی سازمانی استفاده گردیده است و این فرضیه با استفاده از آزمون همبستگی پیرسون مورد آزمون قرار گرفته است. نتایج حاصل از این بررسی در جدول زیر نشان داده شده است.

جدول: نتایج حاصل از آزمون همبستگی پیرسون برای فرضیه اصلی

متغیر	رفتار شهروندی سازمانی
همبستگی	$0/278^{**}$
جو سازمانی	سطح معناداری $0/000$
حجم نمونه	۱۴۳

جدول بالا نشان می دهد که جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی برابر با  $0/278$  می باشد و با توجه به سطح معناداری برآورد شده که برابر  $0/000$  می باشد و در سطح اطمینان  $95/0$  درصد می توان ادعا کرد که فرض صفر رد و نقیض آن تأیید می گردد، یعنی فرض  $H_1$  پذیرفته می شود. درنتیجه جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی رابطه معناداری وجود دارد. یعنی جو سازمانی در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی دارد و با ارتقاء جو سازمانی، رفتار شهروندی سازمانی نیز ارتقاء می یابد. روحیه گروهی بالا، مزاحمت نسبتاً پایین، علاقمندی بالا، صمیمیت متوسط، ملاحظه گری نسبتاً پایین، فاصله گیری نسبتاً زیاد، نفوذ و پویایی کم و تاکید بر تولید زیاد چهار فاکتور مربوط به کارکنان بیانگر جو باز و وضعیت نسبتاً مطلوب جو سازمانی است.

### ۵. بحث و نتیجه گیری

تحقیق حاضر از لحاظ موضوعی به تحلیل رابطه جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان می پردازد که در این راستا دو مؤلفه تحت عنوان جو سازمان، رفتار شهروندی در قالب هشت فرضیه مورد بررسی قرار گرفتند. در این بررسی رابطه متغیر مستقل رفتار شهروندی با جو سازمانی مورد بررسی و تعجزیه و تحلیل قرار گرفته است. «درک و آگاهی مدیران از مفهوم جو و تحلیل و عملکرد مدیریت بسیار مهم تلقی می شود؛ چرا که جو سازمانها بر رفتار کارکنان تأثیر می گذارد. جو سازمانها بر شکل گیری خود انگاری کارکنان، نگرش آنها به

کارها و برقراری روابط متقابل مطلوب با دیگران اثر دارد» (شیرازی، ۱۳۷۳، ۱۵۶). بین جوسازمانی و رفتار شهروندی سازمانی در دانشگاه آزاد اسلامی واحد لاهیجان رابطه معناداری وجود دارد. یعنی جو سازمانی در ایجاد و ارتقاء رفتار شهروندی سازمانی اهمیت بسزایی دارد و با ارتقاء جو سازمانی، رفتار شهروندی سازمانی نیز ارتقاء می‌یابد. با توجه به اینکه دانشگاهها و کارکردن در آن به سبب ماهیت خاص خود از جمله حساسیت و ظرافت شغل و مسئولیت قانونی و وجود ان کارکنان در قبال سلامت روحی، تنوع و حجم زیاد وظایف محوله، می‌تواند دارای عوامل فشارزای زیادی باشد و از آنجا که در این تحقیق مشاهده شده که بین متغیرهای رفتار شهروندی با برخی از فاکتورهای جو سازمانی همبستگی معنادار وجود دارد، بنابراین به مسئولین مربوطه توصیه می‌گردد با توجه به ماهیت و خصوصیت افراد یک سازمان و ماهیت شغل آنان تصمیم گرفته شود که چه نوع فضای سازمانی بیشتر از همه مناسبتر است. با انجام پژوهش‌های جامع و کامل می‌توان نسبت به شناسایی دقیق عوامل موثر بر متغیرهای مذکور و نیز با برگزاری کارگاههای آموزشی، ایجاد مراکز مشاوره حرفه‌ای و روانی برای کارکنان، ارزشیابی دقیق و مستمر و انتصاب مدیران لایق و نیز اتخاذ تدابیر مناسب در جهت شناسایی فشارهای محیطی و کنترل آنها، در ایجاد جو سازمانی مناسب در ایجاد رفتار شهروندی کارکنان گام موثری برداشت.

## ۶. منابع و مأخذ

۱. اسدی، عباسعلی (۱۳۸۳) بررسی و مقایسه جو سازمانی مدارس متوسطه دخترانه و پسرانه در شهرستان دشتستان <sup>\*</sup> بوشهر، مرکز آموزش مدیریتی دولتی.
۲. اعتمادی اهری، علالدین (۱۳۸۵) نوآندیشی در مدیریت آموزشی: مقدمات و اصول، تهران: نشردادار، چاپ اول
۳. ایران نژاد پاریزی، مهدی، (۱۳۷۸)، «روش‌های تحقیق در علوم اجتماعی»، تهران، نشر میدان
۴. آذر، عادل و مومنی، منصور (۱۳۸۰) آمار و کاربرد آن در مدیریت، تهران، سمت، جلد دوم.
۵. آذر عادل مؤمنی، منصور، (۱۳۸۰)، «آمار و کاربرد آن در مدیریت»، جلد دوم، چاپ پنجم، تهران: انتشارات سمت
۶. آذر، عادل، مؤمنی، منصور، (۱۳۸۳)، «آمار و کاربرد آن در مدیریت»، جلد اول، چاپ دهم، تهران: انتشارات سمت.
۷. پورعزت، علی اصغر (۱۳۸۲)؛ طراحی سیستم خط‌مشی گذاری، برای تحقق عدالت اجتماعی بر مبنای حکومت حق مدار علوی، رساله دکتری چاپ نشده دانشگاه تربیت مدرس.
۸. جمشیدی، محمد حسین (۱۳۵۸)؛ نظریه عدالت از دیدگاه فارابی، امام خمینی و شهید صدر؛ چاپ اول؛ معاونت پژوهشی انتشارات پژوهشکده امام خمینی و انقلاب اسلامی.
۹. جهانداری، رمضان (۱۳۷۹) بررسی مقایسه جو سازمان دانشگاه شهید با هنر کرمان با جو سازمانیاز دیدگاه کارمندان این دانشگاه، کرمان <sup>\*</sup> دانشگاه باهنر.
۱۰. حافظنیا، (۱۳۷۷)، «روش تحقیق در علوم انسانی»، تهران، انتشارات سمت.
۱۱. خاتمی، سید محمد (۱۳۷۹)؛ از دنیای شهر تا شهر دنیا؛ تهران، نشر نی، چاپ نهم.
۱۲. خاکی، غلامرضا، (۱۳۷۹)، «روش تحقیق در مدیریت»، تهران: مرکز انتشارات دانشگاه آزاد اسلامی.
۱۳. خاکسار، رضا (۱۳۸۱) بررسی مقایسه میزان تاثیر جو سازمانی مدرسه بر رفتار و اثر بخشی مدیران دبیرستانهای پسرانه و دخترانه شهرستان اردبیل <sup>\*</sup> تهران <sup>\*</sup> دانشگاه تربیت معلم.

۱۴. دشمن زیاری، اسفندیار (۱۳۷۴) هنجاریابی پرسشنامه توصیف جو سازمانی هالپین و کرافت دانشگاه علامه طباطبایی.
۱۵. دلاور، علی، (۱۳۸۰)، «مبانی نظری و عملی پژوهش در علوم انسانی و اجتماعی»، تهران: انتشارات رشد.
۱۶. راهنمای انسانیت، گرددآورنده، مرتضی فرید تنکابنی، تهران، دفتر نشر فرهنگی، چاپ سوم.
۱۷. سرمه، زهره، بازرگان، عباس، حجازی، الهه، (۱۳۸۰)، «روشهای تحقیق در علوم رفتاری»، چاپ پنجم تهران: انتشارات آگاه.
۱۸. سکاران، اوما (۱۳۸۱)، «روش تحقیق در مدیریت» ترجمه محمد صائبی و شیرازی، چاپ اول، تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۱۹. سیادت و همکاران (۱۳۸۴) رابطه جو سازمانی با ویژگی‌های شخصی مدیران مدارس علوم تربیتی و روان‌شناسی دانشگاه شهید چمران،
۲۰. شیروی، رامین (۱۳۸۰) بررسی تاثیرات سبک‌های مدیریت جو سازمانی در طرح فاضلاب اهواز' دانشگاه شهید چمران.
۲۱. منصوری دارنجاتی، احمد (۱۳۸۰) بررسی جو سازمانی مدارس بر روحیه دبیران دبیرستانهای شهر شیراز، شیراز، دانشکده علوم تربیتی و روان‌شناسی.
۲۲. نگهبان، علیرضا، (۱۳۸۲)، «راهنمای روش تحقیق به کمک پرسشنامه SPSS ۱۱,۵»، تهران، انتشارات جهاد دانشگاهی
۲۳. الوانی، سید مهدی و علی اصغر پورعزت، «عدالت اجتماعی، شالوده توسعه پایدار»، کمال مدیریت، شماره دوم و سوم، دانشکده مدیریت دانشگاه شهید بهشتی، ص ص ۵۸-۴۳.
24. Abbas J. Ali and Mirahmad Amirshahi (2002). The Iranian manager: work values and orientation. *Journal of Business Ethics*, vol. 40, pp. 133143
25. Albert, N., Merunka, D., & Valette-Florence, P. (2008). When consumers love their brands: Exploring the concept and its dimensions. *Journal of Business Research*, 61(10), 1062-1075.
26. Baek, T. H., Kim, J., & Yu, J. H. (2010). The differential roles of brand credibility and brand prestige in consumer brand choice. *Psychology & Marketing*, 27(7), 662-678.
27. Castro, C.B., Armario, E.M., and Ruiz,D.M. (2004)," The influence of employee organizational
28. Colquitt, Jason. A; Donald E. Conlon; K. Yee Ng; Michael J. Wesson & Christopher O.L.H porter (2001); "Justice at the Millennium: A Meta – Analytic Review of 25 Years of organizational Justice Research"; *Journal of Applied psychology*; Vol. 86; No. 3' pp: 524-445
29. Damanpour F., Even, W. M. (1984). Organizational innovation and performance. *Adminstrative Science Quarterly*,Vol. 29,pp. 392409
30. Flowers, V. S., Hughes, C. L. (1978). Value system analysis: Theory and management application. Center for Values Research Dallas, TX
31. Greenberg, Jerald (1987); " A Taxonomy of Organizational Justise theory"; *Academy of management Review*, Vol 12, No 1, 9-22.
32. Jawahar, I.M. (2002); "A Model of Organizational Justice and Workplace Aggression"; *Journal of Management*, 28(6), 811-834.
33. Konovsky, M.A., and Organ, D.W. (1996),"Dispositional and contextual determinants of organizational citizenship behavior", *Journal Of Organizational Behavior*,17, No.3, pg.253.
34. Morrison, E.W. (1994)," Role definitions and organizational citizenship behavior: the importance of the employees perspective ", *Academy Of Management Journal*,37, No.6, pg.1543.
35. Organ, D.W. (1988). Organizational citizenship behavior: The good soldier syndrome. Lexington, MA: Lexington Books.
36. Sung, Y., & Kim, J. (2010). Effects of brand personality on brand trust and brand affect. *Psychology & Marketing*, 27(7), 639-661.

37. Tatar, Ş. B., & Eren-Erdoğmuş, İ. (2016). The effect of social media marketing on brand trust and brand loyalty for hotels. *Information Technology & Tourism*, 16(3), 249-263.
38. Yoon, S., Kim, S., Kim, J., & You, Y. (2016). A study on the Impact of Consultants' Nonverbal Communication on Customer Satisfaction, Trust, and Long-term Relationship Orientation of the Client Firm. *Indian Journal of Science and Technology*, 9(26).

# Investigating the Effect of Organizational Citizenship Behavior on Organizational Order - Case Study: Islamic Azad University, Lahijan Branch

Farshad Sameni-Keivani<sup>\*1</sup>  
Behnam Guilaninia<sup>2</sup>

Date of Receipt: 2020/04/18 Date of Issue: 2021/01/19

## Abstract

The main purpose of this research is to identify the organizational atmosphere of Islamic Azad University of Lahijan and its relationship with the citizenship behavior of the staff and faculty members of this university. The research topic is within the scope of human resources management and organizational behavior and marketing management. The field of this research is the discussion of the field of citizenship behavior and organizational climate. The spatial domain of the present research is Islamic Azad University, Lahijan Branch. The process of doing this research started from the beginning of 1397, and its field data were collected using a questionnaire in November and December of 1397. This research is based on the purpose of the applied type. In terms of data collection method, the study is descriptive and its purpose is to determine the extent, and type of relationship between the test variables. This research has shown that there is a significant relationship between organizational and organizational citizenship behavior. That is, organizational climate is important in creating and promoting organizational citizenship behavior and by promoting organizational climate, organizational citizenship behavior is also promoted.

## Keyword

Organizational atmosphere, Citizenship Behavior of the Organization, Islamic Azad University, Lahijan Branch.

1. Assistant Professor, Department of Accounting, Faculty of Management and Accounting, Azad University, Roudsar and Amlash Branch, Roudsar, Iran (\*Corresponding Author: farshadsameni@gmail.com).
2. Assistant Professor, Department of Accounting, Faculty of Management and Accounting, Azad University, Roudsar and Amlash Branch, Roudsar, Iran.